

CHAQUE MATIN,  
VOUS AVEZ LE MONDE À CONQUÉRIR.  
NOUS AUSSI.



CHAQUE MATIN,  
VOUS AVEZ LE MONDE À  
CONQUÉRIR.  
NOUS AUSSI.

**Cegid**

VOUS AVANCEZ | NOUS AVANÇONS



# “Vous accompagner et vous ressembler !”



**L**e contexte économique difficile a redonné toute sa place à l'entrepreneur, son rôle déterminant au décideur, un décideur capable d'agir vite, de prendre la bonne décision, tout en ayant analysé sereinement la situation.

Dans ce contexte, le système d'information est un outil. Et seulement un outil. Mais un outil dont tout chef d'entreprise doit tirer l'essentiel : l'optimisation de son métier, l'aide à la décision pour accompagner l'entrepreneur dans le développement de son entreprise.

**" Toute évolution technologique ne doit avoir qu'un seul objectif: s'adapter à l'utilisateur, à l'évolution de ses usages et de ses besoins. "**

Les données, transformées en informations pertinentes, doivent aujourd'hui être disponibles de manière sécurisée, en permanence, où que vous soyez.

C'est avec :

- un accompagnement au quotidien auprès de chaque utilisateur, tant en France qu'à l'international,
- un service de qualité,
- et le développement de solutions toujours plus souples, plus agiles, plus simples à mettre en œuvre,

que nous avons l'ambition de poursuivre notre mission.

Une mission qui ressemble à la vôtre : développer la performance, garantir la pérennité de votre entreprise et créer de la valeur.

**Jean-Michel Aulas**  
Président

# “Un enjeu métier, une réponse Cegid”

**Patrick Bertrand, le principal axe opérationnel que vous annoncez pour Cegid en 2010 était l'accélération du développement du Groupe en s'appuyant notamment sur un enrichissement de l'écosystème Cegid, la mise en place d'une stratégie multicanale, la poursuite des croissances externes, et la progression de votre implantation à l'international. En ce début d'année 2011, quel est votre bilan ?**

La stratégie que nous menons depuis plusieurs années a positionné clairement Cegid comme un éditeur de logiciels de gestion référent sur le marché. La mise en œuvre constante de cette stratégie a permis de maintenir le cap en 2010, malgré un contexte économique qui est resté très volatile et qui a freiné la dynamique de l'investissement des entreprises.

**Le développement à l'international tout d'abord.** Nous avons enregistré une progression de 35 % du chiffre d'affaires principalement axé sur le secteur du Retail pour lequel nous nous positionnons en acteur global, capable d'accompagner les grandes entreprises du Retail sur tous les continents. En effet, un grand nombre d'entre elles utilise actuellement une solution différente par continent. Cegid leur apporte une réponse globale avec des gammes présentes sur plus de 65 pays et traduites en plus de 25 langues. L'exercice 2010 a aussi marqué un tournant car il a démontré la capacité de Cegid à

conquérir aussi des clients locaux. Cette tendance fortement positive est venue dynamiser non seulement l'ensemble de nos filiales étrangères aujourd'hui toutes en forte croissance, mais aussi l'ensemble du Groupe dont l'internationalisation est désormais bien perçue par le marché.

**Un appui fort de l'écosystème et du multicanal.** Cegid veut accélérer son développement en s'appuyant sur des partenariats forts tant sur le plan produits, que sur le plan commercial et déploiement. Ces dernières années, Cegid a ainsi élargi progressivement son écosystème. Le réseau de **ventes indirectes** est désormais contributeur au chiffre d'affaires réalisé par le Groupe : 2010 a vu une progression du chiffre d'affaires des ventes indirectes

de 23 %. Très fort également, l'impact de **l'alliance** avec de grands intégrateurs capables d'accompagner Cegid dans le déploiement de projets importants, tel celui du Groupe Aoste, où le partenariat entre Cegid et IBM a permis de délivrer au client la solution RH/paie la plus pertinente dans les meilleurs délais. La très bonne tenue des chiffres de la télévente, ainsi que le lancement de Cegid Store, portail de e-commerce, ont également soutenu l'activité du Groupe en 2010. Enfin, à l'ère du Cloud Computing, il est important d'ouvrir notre offre en l'enrichissant de fonctionnalités supplémentaires ou de contenus formant de véritables bouquets de services. De nombreux partenariats ont ainsi pu être conclus avec **des éditeurs spécialisés** tels



*Patrick BERTRAND, Directeur Général*

Kyriba (Gestion de Trésorerie), Isotools (Solutions de e-commerce), Carlabella (Gestion des notes de frais), Sidetrade (Gestion du BFR)...

**Les croissances externes.** Elles constituent non pas une démarche d'opportunité, mais bien un élément-clé de la stratégie de Cegid. La croissance externe répond à plusieurs objectifs : recruter des collaborateurs et collaboratrices qui ont la double compétence « informatique/métier », augmenter notre base installée de clients, source de croissance organique dans les années futures, consolider nos acquis technologiques et compléter notre offre. Dans ce cadre, l'intégration de VISA en 2010 vient conforter notre positionnement sur le marché du Secteur Public. De même, le rachat de Vedior Front RH a permis d'enrichir notre expertise en matière de ressources humaines et celui d'AXETEAM nous apporte de nouvelles compétences dans le domaine des logiciels de gestion d'affaires destinés aux sociétés de services.

## **Le marché de l'informatique est aujourd'hui dominé par de très grands acteurs internationaux. Mais quel est votre secret, votre force par rapport à ces géants ?**

Nous ne le répèterons jamais assez. Le métier d'éditeur de logiciels consiste avant tout à délivrer des fonctionnalités qui répondent précisément aux usages de l'utilisateur final. Ainsi, nous sommes convaincus qu'une démarche d'éditeur généraliste, dont les logiciels nécessitent un investissement considérable en matière de paramètres, ne correspond plus aux attentes du marché. Les entreprises veulent investir dans des systèmes d'information à ROI rapide et abandonnent progressivement les projets de type « big bang » au profit de projets ciblés leur permettant d'améliorer rapidement la productivité de la chaîne opérationnelle concernée (RH, Supply chain, Gestion de production, Gestion des points de vente, Finance/Reporting...). Une autre tendance forte que nous constatons réside dans le fait que les utilisateurs veulent pouvoir disposer d'informations de pilotage, et non pas seulement de données brutes qui nécessitent de leur part des

manipulations et/ou des traitements pour disposer d'informations leur permettant de piloter leur entreprise. C'est un enjeu majeur pour les éditeurs que de délivrer nativement ces informations, notamment sous forme de tableaux de bord « métiers ».

Loin des ERP monolithiques, longs et parfois très compliqués à déployer, Cegid conçoit des logiciels qui s'intègrent sans big-bang, tout en sachant bien entendu communiquer avec les autres solutions du marché utilisées par l'entreprise. De nombreuses sociétés ont choisi Cegid, notamment dans l'industrie, alors que leur maison-mère est équipée d'une autre solution, de type grand ERP. Un choix proposé par la filiale, mais maintenant souvent approuvé par la maison-mère qui s'assure ainsi d'une réactivité optimale tout en préservant la pertinence et la sécurité de l'ensemble du système d'information.

Après la phase du « Best of Breed », qui a été suivie à la fin des années 90 par l'avènement des ERP, nous entrons aujourd'hui dans le « Best of Best », facilité par les nouvelles technologies qui, au travers des connecteurs et Web Services, permettent à chaque module du système d'information de communiquer entre eux sans qu'il soit besoin de développer des interfaces spécifiques comme auparavant.

## **Les modes d'utilisation des systèmes d'information évoluent rapidement avec le SaaS et l'émergence du Cloud Computing. Quelle est la stratégie de Cegid face à ces évolutions ?**

Nous avons initié depuis de nombreuses années une forte compétence en matière de SaaS, grâce au rapprochement que nous avons opéré en 2004 avec Ccmx, qui avait développé depuis le début des années 2000 une compétence d'hébergeur de solutions de paie/RH. Depuis 2004, nous avons accéléré ce virage et sommes aujourd'hui un acteur référent en termes de solutions de gestion applicatives utilisables en mode SaaS. En 2010, le chiffre d'affaires SaaS a représenté 16 M€, en progression de 23 %, soit un taux de croissance plus élevé que le marché. Nous avons amplifié les moyens technologiques et humains pour accélérer ce mode d'exploitation, pour lequel le Groupe

dispose d'une grande expertise, et qui nous permet d'offrir à nos clients la souplesse, la sécurité, la technologie et l'ouverture indispensables à l'utilisation actuelle d'un système d'information. Les professionnels ont bien compris les avantages du SaaS. Le marché du Retail bien entendu mais aussi, et c'est plus inattendu, le marché du secteur public qui est en pleine évolution. Les experts-comptables, quant à eux, adoptent le SaaS pour leur propre usage, mais aussi pour faciliter la communication avec leurs clients.

Cette expertise nous permettra de profiter pleinement des grandes évolutions issues de l'essor du Cloud Computing. En effet, face aux fournisseurs des technologies cloud, qui proposent de nouvelles ressources exploitables par les éditeurs, l'ambition de Cegid est de rendre ces innovations accessibles en fédérant son écosystème et en proposant à ses clients des bouquets de services fondés sur ses expertises avec de véritables « cloud métier ». Ces bouquets de services vont au-delà des solutions de gestion pour proposer une information de pilotage adaptée au métier des utilisateurs et intégrant totalement les avantages du cloud : disponible, sécurisée et bien sûr accessible n'importe où dans le monde via n'importe quel terminal portable.

## **2011 : quel est votre challenge ?**

La satisfaction client, avant tout...et la conquête ! Le chiffre d'affaires récurrent représente 50 % du chiffre d'affaires total et est à son plus haut niveau historique, grâce à la montée en puissance du SaaS notamment, mais aussi à la bonne tenue des activités de supports clients. Nos clients nous font confiance. Fiers de cette reconnaissance, notre exigence en matière de qualité de service doit s'accroître. L'année 2011 sera dédiée à un engagement fort de Cegid pour apporter un service optimal à ses clients et développer de nouvelles offres de services destinées à faciliter l'utilisation au quotidien de leurs solutions. À faire de leur système d'information un allié au service de leur développement. Tout simplement.

# “Cegid, des solutions de gestion qui vous ressemblent”

Avec des technologies qui savent se faire oublier mais qui délivrent une information pertinente, disponible tout le temps et partout, Cegid place les enjeux de ses clients au cœur de sa stratégie et leur propose des solutions métiers dédiées au développement de leur entreprise.

Pour mener à bien vos missions, qu’attendez-vous de votre partenaire informatique ?

Au-delà de la performance ou de la richesse fonctionnelle d’une offre, vous aspirez :

- à une parfaite compréhension de vos besoins métiers,
- à une solution agile et efficace qui s’adapte à votre organisation,
- au bénéfice d’une information fiable et disponible facilitant la prise de décision et le pilotage de votre entreprise,
- à une solution organisée en véritable plate-forme d’échanges et de communication entre les collaborateurs.

Pour cela, vous recherchez un partenaire capable de répondre à vos besoins au quotidien, mais aussi de vous accompagner par sa présence et ses conseils dans votre développement.

## [Vous]

Chef d’entreprise

Entrepreneur

Directeur financier

Directeur de la fiscalité

DRH

Industriel

Retailer

Hôtelier

Restaurateur

Expert-comptable

Dirigeant d’une entreprise de négoce ou de services,

Élu ou DGS (Directeur Général des Services) du Secteur Public

# Yourc Solutions

## Des domaines d'expertise ciblés

Cegid s'inscrit en spécialiste des solutions de gestion dans des domaines d'expertise ciblés et apporte à l'entreprise les meilleurs outils pour une vision globale, et en temps réel, de son activité.

Parce que chaque entreprise est unique, parce que ses besoins sont propres à son métier et à son environnement, Cegid a créé Yourcegid\*, la solution de gestion intégrée qui prend en compte les enjeux de l'entreprise au cœur même de ses fondements.

## La satisfaction client avant tout

Pour accompagner l'entreprise dans l'utilisation et la maîtrise de sa solution Yourcegid, Cegid propose **Cegid Pass** une nouvelle offre de services complète et adaptée aux contraintes et aux exigences de chaque métier.

**Déploiement, Formation, Maintenance, Support-Assistance**, dans tous ces grands domaines d'interventions clients, les équipes Cegid apportent maîtrise et coordination pour accompagner chaque entreprise au quotidien et à chaque étape de son activité.

Mises à jour, réponses d'expert, interventions à distance, contacts personnalisés, extensions d'horaires... Safe, Connect, Contact, Open ou Private, les nouveaux contrats de support permettent de répondre de façon progressive à toute demande, de la plus simple à la plus élaborée, en assurant la continuité de l'activité en toute sérénité.

## 2 000 collaborateurs pour répondre à vos enjeux métiers et fonctionnels

**Yourcegid porte l'engagement de services et de qualité** de l'ensemble des collaborateurs du groupe Cegid. Ceux-ci cultivent une double compétence afin d'apporter les meilleures réponses, tant en termes de technicité qu'en termes de connaissance des métiers de leurs clients. **Consultants, ingénieurs développement, ingénieurs commerciaux, conseillers clients**, leur formation de haut niveau leur donne les atouts nécessaires à un service de qualité.

# [Nous]

Finance

Fiscalité

Ressources Humaines

Performance Management

Retail

Industrie

Hôtellerie-Restauration

Profession Comptable

Services

Négoce

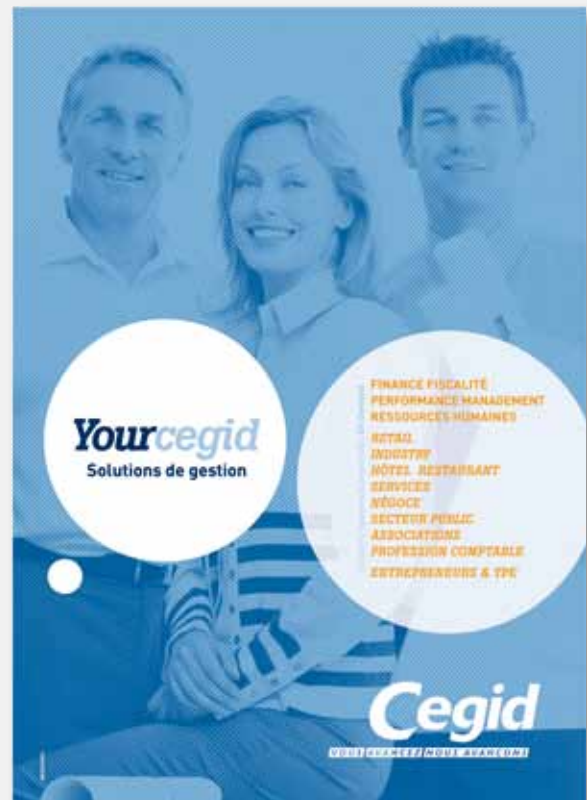
Associations

Secteur Public

# cegid

de gestion

« Parce que chaque jour, l'entreprise doit relever de nouveaux défis, l'informatique doit s'adapter aux besoins des entreprises et non l'inverse. **C'est là tout le sens de l'engagement de Cegid.** »



# “Des solutions qui évoluent au rythme de votre activité”

L'entreprise est en perpétuelle évolution. Dès sa création, elle doit pouvoir s'appuyer sur une solution légère et agile. Elle doit ensuite bénéficier **DES SOLUTIONS LES PLUS PERTINENTES ET LES PLUS PUISSANTES POUR ACCROÎTRE SON DÉVELOPPEMENT ET SES PERFORMANCES.**

La diversité des clients de Cegid a permis au Groupe de construire des solutions qui leur correspondent. Celles-ci prennent en compte la taille et le budget de chaque entreprise en offrant des produits et des services qui répondent aux besoins et spécificités de leur métier. Le groupe Cegid peut ainsi accompagner, avec le même engagement et des solutions évolutives, le développement de ses clients, du plus petit au plus grand, de l'artisan au grand groupe.

## LES CLIENTS CEGID : QUI SONT-ILS ?

53 000 TPE

**Entrepreneurs individuels, artisans, gérants, commerçants,** ces chefs d'entreprises doivent s'appuyer sur des solutions simples et légères, qui leur permettent de gagner rapidement en productivité et réactivité. Souvent recommandées par leur Expert-Comptable, **les solutions packagées de Cegid répondent aux fonctions premières de l'entreprise,** tant en termes de gestion (comptabilité, facturation, stocks, variables de paie...), qu'en termes de métiers (Hôtellerie-Restoration, Industrie, Point de ventes...). Aujourd'hui, ces solutions sont parfaitement adaptées aux petites structures grâce à leur mise à disposition en mode SaaS qui en facilite l'accès, sans déploiement, ni installation complexe. Plus d'un entrepreneur sur cinq a déjà opté pour ce mode d'utilisation.



*Pour les très petites entreprises qui ont de très grandes ambitions.*

23 000 PME

Les PME recherchent des solutions immédiatement productives, mais aussi évolutives et dotées d'un service adapté à leur taille et à leurs attentes. **La solution mise en place, destinée à répondre à un besoin immédiat de gestion et de**

**rentabilité, a également pour objectif de les accompagner dans leur croissance.** Si les fonctions de comptabilité, relation client, paie sont indispensables, l'entreprise souhaitera très vite bénéficier de fonctions et d'analyses plus sophistiquées proposées par des outils décisionnels ou de gestion des ressources humaines pour piloter son activité. Depuis l'origine, l'étroite collaboration entretenue entre Cegid et les entreprises permet au Groupe de leur proposer une offre intégrant des réponses précises à leurs besoins et à leurs métiers.

4 000 GRANDES ENTREPRISES ET GROUPES

Les dirigeants d'entreprises, DAF, DRH, souhaitent bénéficier de solutions à haute expertise, soutenues par une solide capacité d'accompagnement dans le cadre de déploiement de projets plus complexes et plus conséquents. **Les applications fonctionnelles sont pointues, les applications décisionnelles sont avancées.**

Cegid propose des solutions à forte valeur ajoutée pour l'ensemble des services fonctionnels des entreprises et groupes. Alliant modularité, agilité et intégration, elles garantissent une mise en place rapide et un retour sur investissement tangible et plus immédiat que les produits normatifs du marché.

# “Une réponse aux besoins de chaque direction fonctionnelle de l'entreprise”

**FINANCE/FISCALITÉ, GESTION DE LA PERFORMANCE ET REPORTING, RESSOURCES HUMAINES :** la flexibilité et la souplesse de l'approche modulaire et intégrée de Yourcegid permettent aux dirigeants d'entreprises de disposer de solutions de gestion qui peuvent être utilisées seules ou de façon « communicante ».

## Yourcegid FINANCE

Gestion comptable et financière, gestion de trésorerie, relation financière client, frais professionnels, achats, reporting, Yourcegid Finance couvre l'intégralité de la chaîne financière.



Avec son système d'information global et modulaire, orienté utilisateur, Cegid permet d'optimiser les process et d'anticiper les prises de décision, de la TPE à la grande entreprise.

Yourcegid Finance intègre dans une même « approche progicielle », la dimension opérationnelle et le pilotage d'entreprise pour une meilleure maîtrise du cash et une communication financière accélérée.

## Yourcegid FISCALITÉ

L'offre Yourcegid Fiscalité, référence du marché depuis de nombreuses années, apporte une réponse complète

et performante, adaptée aux besoins des entreprises, en matière d'obligations légales: liasses fiscales, publications financières (Etafi), intégration fiscale, déclarations de taxes, télé procédure EDI et portail déclaratif (Etafi.fr). Yourcegid Fiscalité propose également des fonctions complémentaires d'organisation, de pilotage et d'archivage pour assurer une meilleure traçabilité et visibilité, ainsi que des fonctions d'audit et de diagnostic pour l'anticipation des risques et l'optimisation de la charge « impôts ».



## Yourcegid PERFORMANCE MANAGEMENT

Cette offre est conçue pour répondre aux besoins d'analyse et de pilotage des groupes avec des solutions de consolidation et de gestion de la performance financière avec des offres d'élaboration budgétaire et de reporting.

## Yourcegid RESSOURCES HUMAINES

Paie, administration du personnel, gestion de l'activité, gestion des temps, planification des ressources, gestion des talents (compétences, entretiens, formation, recrutement et mobilité...), contrôle de gestion sociale, reporting RH et BI sociale.



Avec ses solutions RH, Cegid permet aux Directions des Ressources Humaines de délivrer des services RH de qualité et de se concentrer sur la valorisation du capital humain et l'adéquation de la politique RH avec la stratégie d'entreprise.

En combinant expertise technologique, intégration des usages Web 2.0, solutions en mode SaaS et expertise métier, Yourcegid Ressources Humaines se positionne comme l'offre référente du marché, et ce dans le cadre d'un budget temps et financier parfaitement maîtrisé.

# “L’offre métier de Cegid : une solution dédiée à chaque professionnel”

Chaque secteur d’activité a ses spécificités et ses attentes. Cegid propose une offre de spécialiste et conçoit ses solutions en intégrant dans le cœur même de ses produits la dimension métier de ses clients.

L’important travail des équipes de recherche et développement de Cegid et l’intégration régulière d’éditeurs de solutions métiers dans une démarche de croissance externe constante et ciblée, confèrent au Groupe **une expertise historique** sur le marché des solutions métiers. Enfin, **une connaissance parfaite des spécificités de chaque secteur d’activité, un service et des solutions adaptés, des équipes 100 % dédiées**, sont autant d’atouts pour la mise à disposition d’une offre répondant précisément aux besoins des professionnels.

## Yourcegid SERVICES

Pour toutes les entreprises qui ont besoin de travailler avec **un suivi d’affaires, de projets ou de missions**, Yourcegid Services permet d’avoir une vision complète de chaque affaire et de se concentrer sur son cœur de métier. Simple et intuitive, fonctionnant de manière autonome ou intégrée avec l’ERP Cegid, Yourcegid Services récemment enrichie de l’offre d’AXETEAM, réunit en une seule solution devis, ressources, plannings, achats et facturation à la carte (régie, forfait, abonnements et contrats) ainsi que des outils pertinents de contrôle et d’analyse des données.

## Yourcegid NÉGOCE

Yourcegid Négoce apporte la solution complète et intégrée **pour exploiter sans rupture l’intégralité de la chaîne Achats-Ventes** et combler les exigences de toute entreprise gérant des flux.

Avec son offre adaptée aux spécificités de votre métier, l’offre Négoce de Cegid vous assure une gestion complète du cycle de vente, une force commerciale plus efficace, des délais de livraison diminués.



## Yourcegid RETAIL

Avec plus de 1000 enseignes et 20000 points de vente équipés des solutions Yourcegid Retail dans plus de 65 pays, Cegid renforce sa position de leader dans le domaine des solutions informatiques pour le commerce spécialisé et conforte sa présence à l’international. Cegid compte désormais parmi les principaux acteurs mondiaux sur ce marché.



**Construction de l’offre, budgets d’achat et prévisions, sourcing, supply chain, gestion commerciale, cross-channel, optimisation des stocks, pilotage des points de vente & encaissement, CRM & fidélité...**

Conçue pour améliorer la compétitivité, la productivité et la rentabilité des entreprises du commerce spécialisé, l’offre Yourcegid Retail aide les enseignes de toutes tailles à optimiser leurs processus métier, piloter leurs activités et améliorer l’expérience client sur le point de vente. Yourcegid Retail couvre l’ensemble des besoins opérationnels et décisionnels de la chaîne de valeur Retail et Négoce. Les solutions sont disponibles en plus de 25 langues.



## Yourcegid HÔTEL RESTAURANT

Gestion multi-établissement, planning, réservations en ligne & gestion des canaux de distribution, allotements, gestion de la relation client & fidélité, encaissement, prise de commande mobile, optimisation des approvisionnements, gestion des stocks, pilotage centralisé, statistiques consolidées, mode autonome, budget...

Autant d'expertises différentes répondant aux exigences de tous les professionnels de l'Hôtellerie-Restauration au travers de fonctionnalités adaptées à la taille de leur entreprise: de l'hôtel indépendant aux groupes hôteliers, du restaurant traditionnel aux chaînes de restauration.

## Yourcegid INDUSTRY

Manufacturing, CRM, Planification, Supply Chain, GED, PLM, SAV, EDI, E-commerce, Web services...

Yourcegid Industry répond aux besoins opérationnels et décisionnels des industriels. Quelle que soit la taille de leur activité, Yourcegid Industry propose des solutions dédiées aux TPI de moins de 20 personnes, aux PMI de 20 à 150 personnes et aux grandes PMI et groupes. En équipant de plus en plus de filiales de grands groupes industriels qui choisissent une solution de gestion souple, évolutive et adaptée à leur taille, Cegid s'impose aujourd'hui comme une véritable alternative aux très gros ERP. Plus de 2000 industriels des filières « life science », « high-tech », « automotive », et « aeraunotics » ont choisi les solutions de l'offre Yourcegid Industry en France et dans 23 pays.

## Yourcegid PROFESSION COMPTABLE

La relation fidèle qui lie Cegid et la Profession Comptable garantit l'expertise du Groupe en matière de progiciels de gestion pour les Expert-Comptables et leurs clients.

Cegid est le premier fournisseur de solutions informatiques pour la Profession Comptable avec Cegid Expert – QuadraEXPERT – Ccmx Expert. Le Groupe dispose désormais également d'une offre dédiée aux AGC (Associations de Gestion et de Comptabilité).

Au-delà de l'outil de production, Cegid répond aux besoins complémentaires de la Profession en proposant des solutions dédiées aux missions de Commissariat aux Comptes, aux missions juridiques ou encore de consolidation.

Afin de travailler en mode collaboratif et d'échanger de manière optimale avec leurs clients, des solutions de portails collaboratifs s'intègrent naturellement à l'outil de production permettant une mise à disposition de services en ligne totalement personnalisables (via Internet).

L'ensemble de ces offres et services ont le même objectif: optimiser la productivité des cabinets et la synergie entre les entreprises et leur Expert-Comptable.

Yourcegid Profession Comptable est disponible en mode local et en On Demand (SaaS).

## Yourcegid ASSOCIATIONS

Une gamme complète de logiciels en mode SaaS pour toutes les associations qui répondent à la double problématique du monde associatif: celle des associations qui souhaitent améliorer leur gestion administrative, comptable et financière et celle des utilisateurs, principalement des dirigeants bénévoles, qui souhaitent utiliser des logiciels ne nécessitant pas de formation préalable, leur objectif étant de communiquer en direction de leurs adhérents et des financeurs publics.

## Yourcegid ENTREPRENEURS & TPE



Indépendants, Commerçants, Entreprises de Négoce... Cegid propose à chacune de ces petites structures des solutions de gestion complètes et adaptées à leur métier, disponibles en mode SaaS. Les entrepreneurs ont ainsi accès partout et à tout moment à leurs applications de gestion, ils n'ont plus de mises à jour ni de sauvegardes à effectuer. La liberté, la mobilité, l'accessibilité et la sécurité sont autant d'avantages offerts par Yourcegid Entrepreneurs & TPE.

## Yourcegid SECTEUR PUBLIC, avec Civitas et VISA Informatique



Avec Civitas et la récente acquisition de VISA, Cegid élargit son offre et marque sa volonté de renforcer sa position sur le marché des solutions de gestion à destination du Secteur Public. Spécialisée dans les collectivités territoriales, SDIS et établissements publics, Yourcegid Secteur Public délivre des progiciels dans quatre domaines fonctionnels: gestion financière, ressources humaines, services techniques et services généraux. Pour faire face aux multiples évolutions impactant le Secteur Public, tout en conservant la continuité de service et en renforçant sa qualité, ces offres sont également disponibles en mode On Demand (SaaS).

# “La technologie Cegid : au service du métier, tout simplement”

Disposer d'une information pertinente, partout disponible, dans un contexte ouvert mais sécurisé, constitue la principale attente des décideurs en matière de système d'information. Les objectifs ainsi poursuivis doivent être servis par un ensemble technologique qui s'efface au profit des usages collaboratifs et des bénéfiques utilisateurs.

## DES ENVIRONNEMENTS ET DES USAGES MULTIPLES

UN ENSEMBLE DE SYSTÈMES ET DE COMPOSANTS EN CONSTANTE ÉVOLUTION

Posteclient (PC, tablettes, smartphones), serveurs, données (stockées, analysées, dématérialisées).

L'architecture du système d'information ainsi que la plate-forme de développement de Cegid, ouverte à tous les systèmes d'exploitation, répondent aux exigences qui émergent aujourd'hui en termes d'anticipation technologique.

Les modules applicatifs de l'offre Cegid s'adosent à toutes les bases de données relationnelles du marché et s'intègrent avec facilité et sans rupture dans les choix retenus par les entreprises.

## DES USAGES EN PLEINE MUTATION

Cloud Computing, mobilité, réseaux sociaux.

Les usages privés influent directement sur les besoins et exigences des professionnels. Ce n'est plus la technologie qui guide les décisions d'investissement, mais bien

l'usage et le bénéfice potentiel que l'on peut en retirer: échange de données et accès à distance facilités, plateformes collaboratives professionnelles, banalisation des réseaux sociaux...

## INTEROPÉRABILITÉ ET OUVERTURE: INDISPENSABLES



Dématérialisation des documents et des processus, espaces virtuels partagés, portails collaboratifs, bureautique, applications complémentaires, et utilisation de web-services, les applicatifs s'intègrent désormais dans des bouquets de services prenant en compte l'ensemble de ces environnements et processus de transferts et d'échanges d'information.

L'interopérabilité de l'offre Cegid répond à cette mutation et facilite l'ouverture vers de nouveaux partenaires, dont les offres complémentaires enrichissent l'étendue fonctionnelle et l'expertise verticale de l'offre Cegid.

## UNE ATTENTE DES PROFESSIONNELS À LA HAUTEUR DE LEURS ENJEUX

Utilisation des écrans tactiles, des objets intelligents et communicants, généralisation de la puce RFID pour une intégration de l'innovation au cœur de leur métier.

Les applications de gestion doivent prendre en compte ces évolutions et les applications mobiles rendre possibles de nouveaux usages, comme la dynamique des workflows, les échanges par SMS sécurisé ou le paiement par téléphone portable.

Les clients des secteurs de la Distribution, du Retail, de l'Industrie et du Négoce, attendent d'un éditeur comme Cegid qu'il les aide à tirer partie de ces technologies de pointe.

Quel que soit le lieu où l'on se trouve, la technologie doit répondre à cette demande de nouveaux modes d'accès et de consommation, en privilégiant toujours la disponibilité immédiate de l'information et son agrégation.

# “Yourcegid On Demand, pour rendre agile le système d'information de l'entreprise”

Le groupe Cegid fait partie des acteurs les plus dynamiques du marché du SaaS (Software as a Service) et du Cloud Computing.

En effet, Cegid a investi depuis de nombreuses années pour se doter des moyens techniques et humains pour opérer ses propres plate-formes d'hébergement. Cette stratégie permet aujourd'hui à Cegid d'offrir à ses clients des solutions en ligne de qualité, disponibles et performantes.

## UN MODE D'UTILISATION SIMPLE, OUVERT ET SANS CONTRAINTES

Les solutions Yourcegid On Demand sont des **offres de services globales, incluant l'hébergement et l'exploitation des solutions Cegid**, garanties par un engagement de qualité. Avec Yourcegid

On Demand, les entreprises augmentent la sécurité et la performance de leur système d'information, se libèrent des contraintes informatiques, planifient et maîtrisent leur budget grâce à un abonnement mensuel tout compris. Tout en gardant une visibilité complète sur leur système d'information, elles peuvent désormais se concentrer sur la dimension stratégique de leur métier.

Aujourd'hui, les solutions Yourcegid On Demand sont utilisées par des entreprises de toutes tailles, de tous secteurs d'activité, pour tout type de fonctionnalité.



« Everywhere, everytime »



## QUELQUES CHIFFRES

- 12 000 TPE en ligne
- Plus de 350 clients moyens et grands comptes issus du Retail, de la Profession Comptable, de l'Industrie, des Services :
  - 40 000 utilisateurs,
  - 2 000 collaborateurs d'expertise comptable,
  - 220 000 bulletins de paie produits en ligne tous les mois,
  - Plus de 120 000 connexions par mois d'entreprises du secteur Retail,
- 350 collectivités et établissements publics.
- Une forte activité sur les portails :
  - 240 000 télé-déclarations sur le portail etafi.fr
  - Plus de 125 000 adhérents sur comptanoo.com

## DU SAAS AU CLOUD COMPUTING

Face au bouleversement technologique et économique du Cloud Computing et fort de son expertise, l'ambition du Groupe est désormais de développer des **bouquets de services innovants** autour de Cegid et de ses partenaires

éditeurs, fournisseurs de services ou de contenus. Devenu « **Cloud Business Solutions Provider** », Cegid a à cœur de tirer partie de cette révolution pour rendre les innovations accessibles à ses clients, fédérer les meilleurs bouquets de services Cloud et délivrer toujours plus de valeur ajoutée métier.

# “Cegid, une implantation de proximité à travers le monde”

À travers les agences, les filiales et le réseau international de partenaires du Groupe, les solutions Cegid sont déployées et localisées dans plus de 65 pays. Cegid s'impose désormais comme un partenaire mondial, capable d'accompagner le développement des entreprises internationales sur les 5 continents.



Cegid, siège social - Lyon

## EN FRANCE

Le groupe Cegid a développé un important réseau commercial, direct et indirect, pour la distribution de ses solutions et privilégie une approche personnalisée fondée sur une expertise forte en matière de conseils, services et accompagnement.

## 40 AGENCES DE PROXIMITÉ

Réparties sur tout le territoire, les agences commerciales du Groupe entretiennent une relation de proximité avec leurs clients. Cette force commerciale de près de 430 personnes présente une expertise approfondie des métiers de leurs clients. Attentive à leurs préoccupations, elle possède d'ailleurs bien souvent une double compétence technique et métier qui assure la pertinence de ses conseils.

## LA DISPONIBILITÉ D'UNE FORCE DE VENTE SÉDENTAIRE

Plus de 60 commerciaux sédentaires sont à l'écoute des 80 000 clients de Cegid et en lien direct avec eux au quotidien.

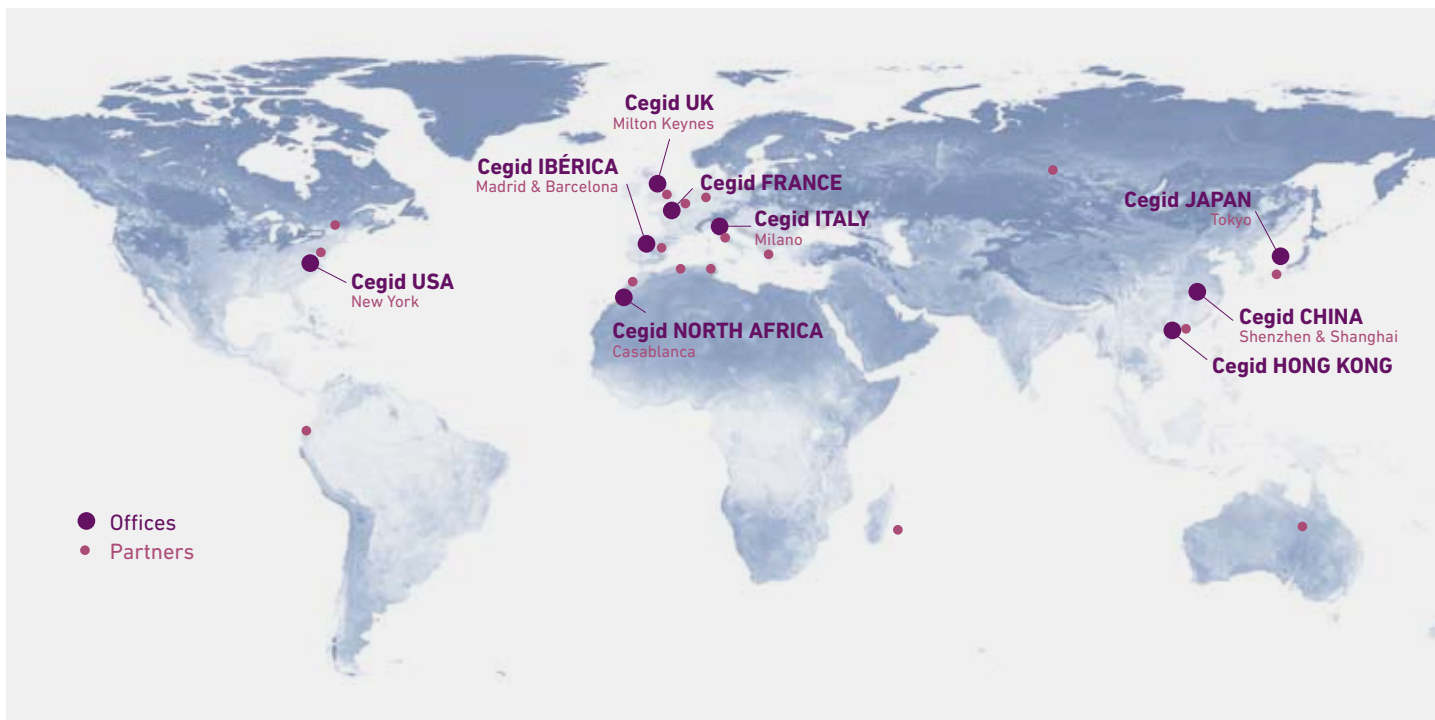
## UN RÉSEAU DE 175 PARTENAIRES

Complémentaire à la force commerciale de Cegid, ce réseau national de 175 partenaires, soigneusement sélectionnés, formés et certifiés, vient renforcer l'implantation du Groupe dans l'hexagone.

## CEGID STORE: DES BOUTIQUES EN LIGNE DÉDIÉES AUX EXPERTISES MÉTIERS ET FONCTIONNELLES

# CegidStore™

Pour densifier sa relation clients et la rendre plus innovante, Cegid a lancé en 2010 son portail e-commerce BtoB « Cegid Store ». Disponible 24 heures/24, simple et intuitif, Cegid Store permet à l'ensemble des clients Cegid, des prospects (2011) et



distributeurs agréés de trouver facilement la solution ou le service adaptés, au sein de boutiques dédiées à chacune des expertises métiers ou fonctionnelles couvertes par Cegid.

### DANS LE MONDE

Désormais installé directement aux États-Unis, en Chine et dans les principaux pays européens, le groupe Cegid connaît une internationalisation croissante, notamment dans le Retail. **En associant à ses propres implantations, les croissances externes réalisées et la signature de nouveaux partenariats stratégiques**, Cegid a donné un coup d'accélérateur à son développement international et déploie désormais de très nombreux clients sur tous les continents. Cegid peut maintenant améliorer la productivité des entreprises par la fourniture de ses services, tant auprès d'entreprises mondiales que locales.

### DES FILIALES PROCHES DES CLIENTS

Afin de développer à l'étranger la relation de proximité qui a fait le succès du Groupe en France, Cegid est directement implanté à **New-York, Barcelone, Madrid, Milan, Londres, Casablanca, Shenzhen, Shanghai, Hong Kong et Tokyo.**

### 25 PARTENAIRES DISTRIBUTEURS INTERNATIONAUX

Pour accélérer son développement mondial, Cegid s'appuie également sur un réseau de distributeurs et partenaires certifiés. Ils sont répartis tant en Amérique, Europe, Asie qu'au Maghreb, apportant ainsi leurs compétences et leur valeur ajoutée au réseau de distribution du Groupe. Sélectionnés avec soin et

acteurs majeurs locaux, **ils maîtrisent les spécificités métier, légales, sociales, fiscales et comptables** des pays dans lesquels ils sont implantés. Spécialistes du conseil et de la mise en place de systèmes d'information, ils peuvent assurer localisation, vente, déploiement et support de premier niveau des offres de Cegid.



Plus de 15 personnes sont venues renforcer l'équipe pour faire face aux demandes de déploiement en Chine.



### QUELQUES CHIFFRES

**Solutions déployées dans plus de 65 pays**

**Une offre en plus de 25 langues**

**Une hotline dédiée par pays**

**20 000 points de vente équipés dans le monde**

# “Un écosystème pour enrichir les compétences et renforcer la proximité client”

Ouverture, Alliances, partenariats sont aujourd’hui nécessaires. Afin de répondre à des projets de plus en plus complexes, il est important de pouvoir créer un écosystème incluant des leaders technologiques, des éditeurs complémentaires, des intégrateurs et un réseau de distributeurs afin d’enrichir et d’apporter **UNE VALEUR AJOUTÉE À L’OFFRE CEGID**.

Associée aux forces commerciales propres du Groupe, cette approche multicanale dans la complétude et la distribution des solutions renforce l’expertise exigée par les clients et accompagne la croissance de Cegid.



## UN RÉSEAU DE PLUS DE 200 REVENDEURS EN FRANCE ET À L’ÉTRANGER POUR UNE DIFFUSION DE PROXIMITÉ

Complémentaires des offres métiers et des implantations directes du Groupe, les **175 Cegid Partners**, agréés par Cegid, sur une ou plusieurs expertises métiers, apportent leur conseil aux PME – PMI de leur région. Sélectionnés en fonction de leurs compétences et spécialisés en informatique de gestion, ils accompagnent les clients dans le choix puis le déploiement

de leur solution Cegid. Ce réseau s’enrichit actuellement de revendeurs chargés d’adresser plus spécialement les TPE, en leur proposant des offres en relation avec leur métier, leur taille et leurs besoins.

Pour les déploiements internationaux, notamment dans le domaine du Retail, un réseau de **25 partenaires internationaux**, qui font référence en matière de système de gestion dans leur zone géographique, participe activement à la politique de développement de Cegid à l’étranger.

## DES PARTENARIATS QUI ENRICHISSENT L’OFFRE

Les clients attendent désormais un service global intégrant des applications qui couvrent l’ensemble de leur domaine d’expertise, mais aussi du contenu métier répondant directement à leur problématique. Des partenariats avec des éditeurs spécialisés ou des fournisseurs de contenus permettent à Cegid de proposer **une chaîne métier enrichie**. Isotools, Carlabella, Sidetrade, Novapost, Kyriba... autant de partenaires permettant à Cegid d’offrir de véritables bouquets de services à ses clients.

## DES INTÉGRATEURS SÉLECTIONNÉS POUR PORTER LES PROJETS DE GRANDE ENVERGURE

Pour la mise en œuvre de grands projets applicatifs nécessitant une intégration et un accompagnement important chez les clients, Cegid a développé des centres de compétences dans des SSII partenaires. Sélectionnés et formés avec soin, ces grands intégrateurs du marché viendront appuyer efficacement Cegid pour la mise en œuvre des applications du Groupe chez les clients.



350 consultants apportent désormais leurs compétences pour le déploiement des solutions Cegid. Membres du Club Conseil Cegid (C3) ou issus de SSII et de Cabinets de Conseil, ces consultants maîtrisent les atouts de l'offre Cegid.

### CEMAGID, UNE JOINT VENTURE DE GROUPAMA – GAN ASSURANCES ET CEGID POUR DÉVELOPPER DES PRODUITS ET SERVICES INNOVANTS

Les accords industriels entre Groupama et Cegid ont pour objectifs de développer des produits et services innovants et à valeur ajoutée pour les Experts Comptables afin d'enrichir leurs propres offres à destination de leurs clients, mais aussi, et directement ou en synergie avec les Experts Comptables, pour :

- les TPE et PME,
- les associations,
- les collectivités locales.

Fortes des compétences et des portefeuilles de clients de Groupama et Cegid sur ces différents marchés, Cemagid développe et anime quatre portails intégrant des outils, conseils, contenus et formations adaptés à chacun de ces marchés :

- Wexperandyou.com pour la Profession Comptable,
- Comptanoo.com pour les TPE et PME,
- Monassociation.com pour les Associations,
- Macollectivité.com pour le Secteur Public.

Pour renforcer ces offres de produits et de services et les portails dédiés associés, Cegid, Groupama et Gan Assurances ont noué des partenariats importants avec des acteurs comme le Conseil Supérieur des Experts Comptables, le réseau des Chambres de Commerce et d'Industrie et les Éditions Francis Lefebvre.

Dans ce cadre, Cemagid a développé et mis à disposition dans les différents portails, des outils d'aide à la décision tels « Détection de missions », « Statut du dirigeant », « Optimisation de rémunération du dirigeant », « Alertes Professionnelles » et « Indemnités de fin de carrière ».

### UN PARTENARIAT HISTORIQUE AVEC LA PROFESSION COMPTABLE

Plus de 7 000 Experts-Comptables utilisateurs de solutions Cegid peuvent également conseiller leurs clients entreprises dans le choix et l'utilisation de solutions informatiques de gestion. Cegid propose aux clients PE et TPE une gamme de solutions de gestion packagées ou On Demand adaptées à leurs besoins et en synergie avec leur Expert-Comptable. Outils communicants, ergonomie similaire, échanges de données facilités, fiabilité des transmissions : autant de gains de productivité immédiats.

### CEGID ÉDUCATION, PLUS DE 700 ÉTABLISSEMENTS, PLUS DE 35 000 ÉTUDIANTS FORMÉS CHAQUE ANNÉE

Lancé en 2004 pour contribuer à l'employabilité des jeunes, le programme Cegid Éducation offre aux grandes écoles, universités, lycées et organismes de formation, la possibilité de mettre à disposition des étudiants, professionnels de demain, des solutions de gestion adaptées professionnelles aux besoins des entreprises.



Reconnu d'Intérêt Pédagogique depuis 2005 pour son offre ERP, Cegid Éducation rassemble déjà plus de 600 établissements de l'Éducation Nationale (enseignement secondaire et supérieur) et organismes de formation publics et privés, ainsi qu'une centaine d'universités et grandes écoles, formant plus de 35 000 étudiants par an.

Des partenariats élargis ont été signés avec des établissements supérieurs, incluant, au-delà de la formation des étudiants, la participation à la création de filières, de programmes de recherche ou encore de Chaires Écoles - Entreprises.



# “Une politique RH motivante et ouverte, des actions concrètes pour un investissement durable”

Pour un groupe leader sur son marché, la puissance n'est rien si elle n'est pas partagée. Soucieux de s'inscrire dans son environnement de façon durable, le groupe Cegid s'investit chaque jour dans des initiatives, tant au sein du Groupe que tournées vers l'extérieur, qui tendent vers un même objectif : rapprocher l'Entreprise et les Hommes qui participent à son développement.

Parce que la croissance et le développement de l'entreprise passent par l'implication et la motivation de chaque collaborateur, le Groupe s'est construit, depuis son origine, sur une dynamique RH, associant la performance de l'entreprise à l'épanouissement et au développement de l'individu. La stabilité des effectifs, l'expertise et la compétence des collaborateurs, la satisfaction des clients sont aujourd'hui l'illustration du facteur essentiel que constitue une bonne gestion du capital humain de l'entreprise.

## RESPONSABILITÉ SOCIALE

Depuis son origine, le Groupe s'est engagé à combattre les discriminations de quelques natures que ce soit et notamment celles basées sur le sexe, la race, la religion, la nationalité, les opinions politiques, l'orientation sexuelle, les origines sociales, l'âge ou le handicap.

Le Groupe s'attache à structurer et formaliser ses actions au travers d'accords d'entreprises, reflets de relations sociales pérennes, d'un dialogue permanent et d'un partage des enjeux de l'entreprise avec les représentants du personnel, partie prenante à la signature de ces différents accords.

Parmi les thèmes forts de ces accords, l'égalité femmes-hommes, l'intéressement, la Gestion Prévisionnelle des Emplois et des Compétences, le handicap et la gestion des carrières confirmées.

Cette approche a également permis aux partenaires sociaux d'engager des réunions de travail sur des sujets complémentaires

comme le télétravail et la prévention des risques psychosociaux afin de continuer à répondre aux attentes des collaborateurs et à l'amélioration de leur cadre d'activité.



## DÉPASSONS NOS HANDICAPS

2010 : une année de dialogue, d'échanges, d'actions

Convaincu qu'une politique de ressources humaines ouverte sur la diversité est facteur de performance et de richesse professionnelle, Cegid poursuit son action à destination de l'insertion des travailleurs handicapés et s'inscrit désormais durablement dans une politique d'emploi de personnes handicapées réaliste, construite, humaine et ouverte.

Signé en 2009, l'accord d'entreprise favorisant la mise en place d'une politique responsable à l'égard de l'emploi des personnes handicapées, a

donné lieu en 2010 à un véritable plan d'actions, tant internes qu'externes.

La mise en place d'un réseau interne de 14 collaborateurs volontaires, mobilisés pour accompagner au plus près du terrain les personnes directement concernées par le handicap, de nombreux événements de sensibilisation d'envergure en interne, des actions de recrutement (Jobdatings, salons Jobekia, semaine nationale pour l'emploi...), l'intégration de jeunes en alternance : autant d'opportunités de rencontres, d'échanges pour expliquer, interpeller, dédramatiser... Autant d'occasions pour Cegid de distinguer la compétence. Neuf nouveaux collaborateurs ayant une reconnaissance travailleurs handicapés ont rejoint Cegid en 2010.

## DES ACTIONS CONCRÈTES D'INSERTION, D'ÉDUCATION, DE SOUTIEN

Cegid s'implique localement au travers de partenariats et d'actions de mécénat mais aussi en favorisant l'engagement volontaire à destination de public en difficulté. Le Groupe s'associe ainsi à plusieurs projets d'aide à l'insertion des jeunes issus de zones urbaines sensibles dont ceux portés par l'association Sport dans la ville, association soutenue par **OL Fondation**.



**OL Fondation** est une fondation d'entreprise créée par OL Groupe en 2007. Elle a identifié des associations avec lesquelles elle s'est engagée sur la durée. Cegid, entreprise partenaire d'OL Fondation, soutient, tant par un engagement financier que par l'apport de son savoir-faire ou l'engagement de ses collaborateurs, de nombreuses actions. Le Groupe est particulièrement sensible aux questions liées à l'insertion professionnelle, à la diversité et au handicap.

## DES CHAIRES POUR SOUTENIR L'INNOVATION, L'ENTREPRENEURIAT ET L'EMPLOYABILITÉ

Avec Cegid Éducation, Cegid traduit un engagement sociétal fort en faveur de la formation des jeunes générations aux technologies numériques professionnelles, condition indispensable pour assurer leur employabilité sur le marché du travail.

Cegid a conclu un partenariat stratégique avec **EMLYON Business School**, visant à faire avancer la recherche sur les TIC et les processus d'innovation dans l'industrie

## UN ENGAGEMENT PARTICULIÈREMENT FORT AVEC « SPORT DANS LA VILLE »



© Yves Ricard.

Sport dans la Ville est une association dédiée à l'accompagnement de jeunes en difficultés qui les guide sur les chemins de la formation et de l'insertion professionnelle par le Sport.

Dans le cadre de son soutien à OL Fondation, Cegid s'associe depuis plusieurs années au projet de cette association, qui s'intègre particulièrement dans les valeurs de diversité et de solidarité portées par Cegid. Des valeurs largement partagées par Cegid, ses dirigeants et ses collaborateurs depuis l'origine...

Chaque année, les CegidPeople sont de plus en plus nombreux à accepter de parrainer un jeune et cette nouvelle promotion 2010/2011 mobilise une quinzaine de collaborateurs et réaffirme l'engagement des dirigeants du Groupe, puisque Jean-Michel Aulas en est le parrain d'honneur.

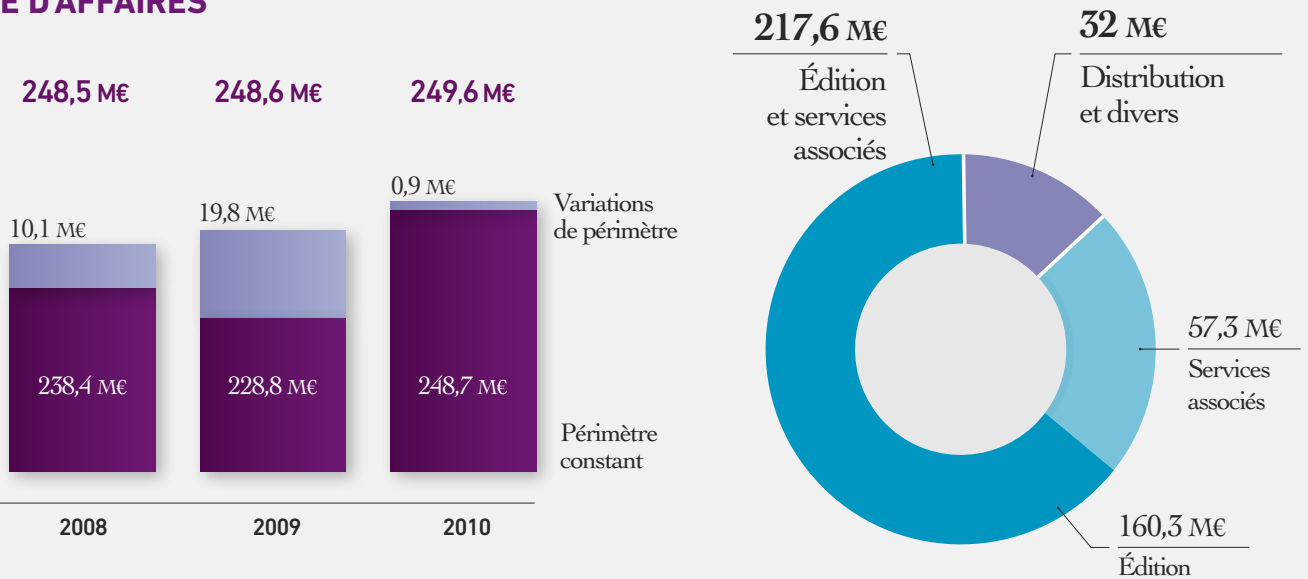
Être parrain ou marraine, c'est un engagement volontaire, un peu de temps, une façon simple et concrète de s'impliquer en aidant des jeunes à mieux aborder le monde professionnel, à les accompagner et les épauler dans les différentes démarches au cours desquelles ils pourraient avoir besoin du soutien et des conseils d'une personne intégrée dans la vie professionnelle.

Avec « **Entrepreneurs dans la Ville** », ce sont également des managers au plus haut niveau du Groupe qui s'investissent pour apporter leur aide à de jeunes entrepreneurs. Initié fin 2008 et mis en place en 2009, ce programme permet à ces jeunes chefs d'entreprises de bénéficier d'un véritable « coaching », associant soutien, conseils et aide concrète à la création de leur projet.

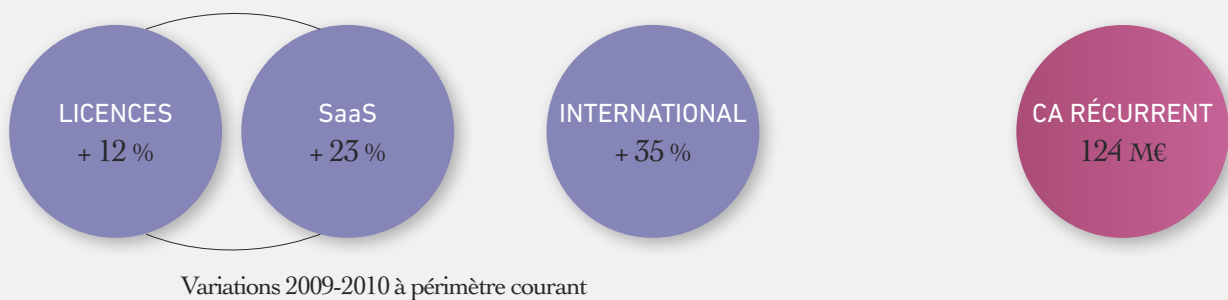
du logiciel. Les relations entre Cegid et l'EMLYON Business School s'inscrivent dans le cadre de la fondation EMLYON Entrepreneurs pour le Monde, créée sous l'égide de la Fondation de France. Cegid en s'engageant financièrement, est reconnu « Partenaire de la Fondation EMLYON Entrepreneurs pour le Monde ». Un axe de recherche appliquée est ouvert, autour de travaux régulièrement publiés, portant sur l'innovation dans les systèmes d'information, au sein de la **Chaire Emerging Economies and Technologies**, qui rassemble de grands acteurs mondiaux des TIC.

**La Chaire Innovation Entrepreneuriale** rassemble quant à elle au sein de l'ARTEM trois écoles: ICN Business School, l'École Nationale Supérieure des Mines de Nancy et l'École Nationale Supérieure d'Art de Nancy. Le groupe Cegid est venu soutenir l'action de cette chaire dont la vocation est, dans un monde fortement concurrentiel, d'aider les dirigeants et créateurs d'entreprises. En créant des produits et services innovants pour l'entreprise, cette chaire soutiendra la création et le développement des TPE/PME, dont la contribution à la croissance économique et à l'emploi est primordiale.

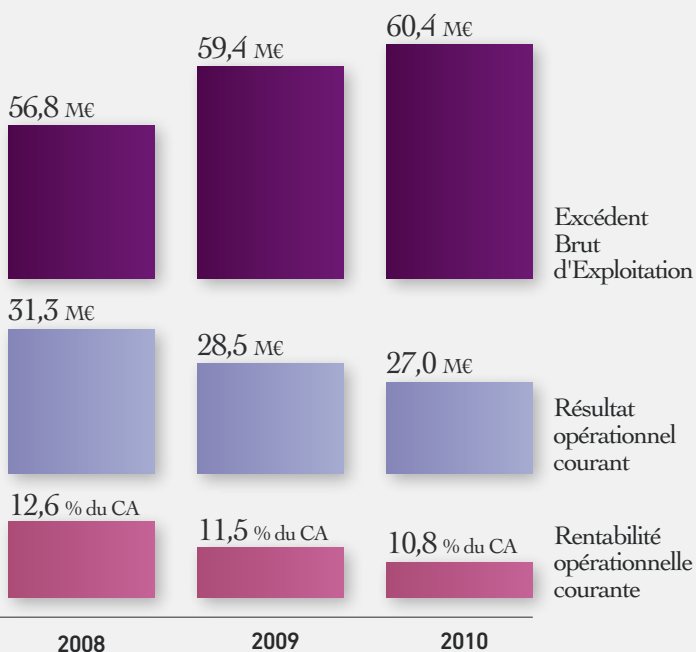
## CHIFFRE D'AFFAIRES



## ACTIVITÉS D'ÉDITION



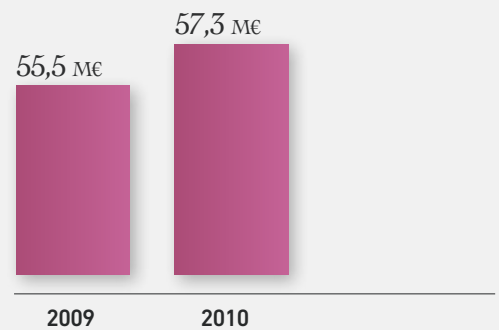
## RÉSULTATS



## STRUCTURE FINANCIÈRE

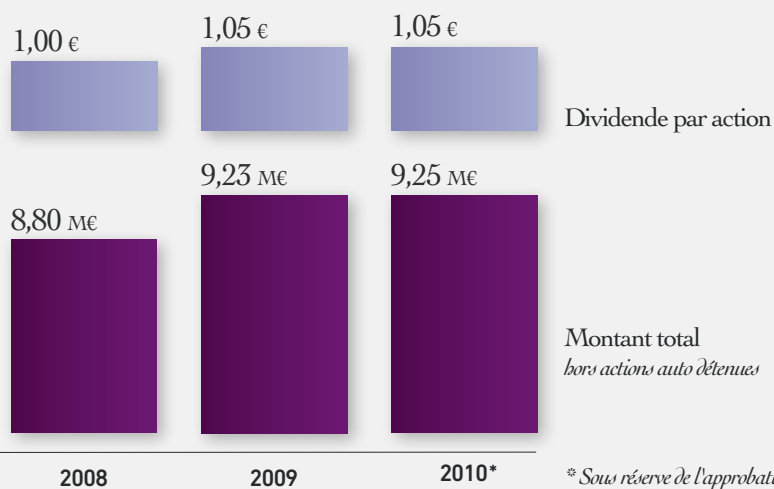
### CAPACITÉ D'AUTOFINANCEMENT GÉNÉRÉE PAR L'ACTIVITÉ

*avant intérêts financiers et impôts payés*



GEARING : 0,39

## DIVIDENDE



\* Sous réserve de l'approbation de l'AGO



**Marché de cotation :**  
Eurolist d'Euronext Paris  
Compartiment B

**Code ISIN Actions :** FR0000124703

**Reuters :** CEGI.PA

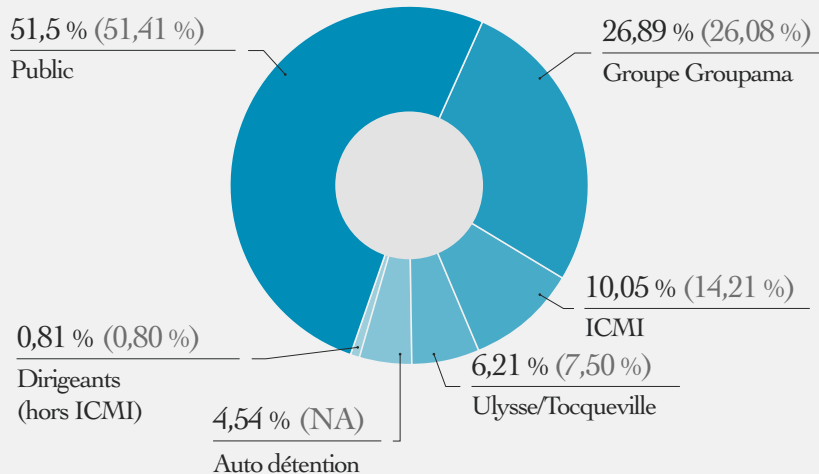
**Bloomberg :** CGD FP

**Segment NextEconomyFTSE :** 9537  
Software

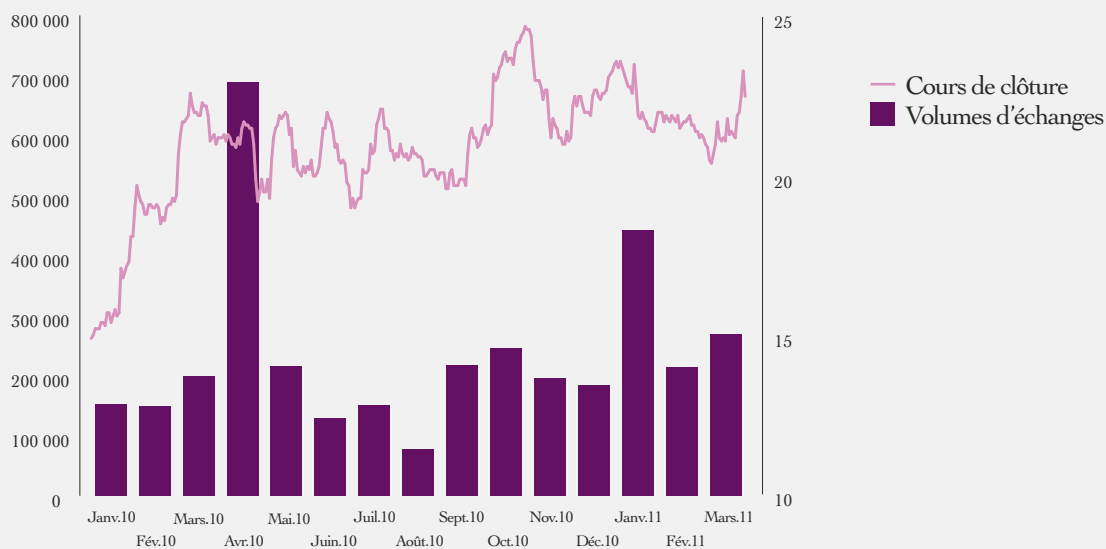
**Indices :** Small, Mid and Small,  
All-Tradable et ITCAC

## CEGID GROUP RÉPARTITION DU CAPITAL AU 31 MARS 2011

En actions (en droits de vote)



## ACTION CEGID GROUP



## QUELQUES CHIFFRES

249,6 M€ de chiffre d'affaires

2 000 collaborateurs

40 agences en France

200 distributeurs dont 25 à l'étranger

+ de 700 partenaires Cegid Éducation

+ de 65 pays

80 000 clients

400 000 utilisateurs

Une offre en plus de 25 langues

Une hotline dédiée par pays

## L'ÉQUIPE DE DIRECTION DU GROUPE CEGID



De gauche à droite :

*Thierry Luthi, Valéry Tarondeau, Nathalie Echinard, Jean-François Marcel, Pierre Diantell, Patrick Bertrand, Antoine Wattine, Pascal Guillemain, Jean-Louis Decosse, Christian Loyrion et Sylvain Mousse.*

## ILS ONT CHOISI

**Yourcegid**  
Solutions de gestion

Aigle International  
• Airria • Aldebaran • Amex  
Conseils • Groupe Aoste • Arche • Articles de Paris • Astre • Atlantes • Autogyre • Base • Blanco • Borelly • Bruno Saint Hilaire • Buffalo Grill • Bugatti Station • Burger • Bwkids • Calvin Klein Jeans • Camachos • Caroll • Carré Blanc • Cat • Chattawak • Chloé • Cité Internationale Universitaire de Paris • Coelima • Comptoir de Famille • Dammann • Darco • DECIP • DG Diffusion • Digital Virgo • Dubbing Brothers • Easydentic • Eider • Emporlojas • Encuentro Moda • Esri • Etnias • Eureka Kids • Façonnable • Fidalliance • Fusalp • Gant • GGF • Gifi • Golden Point • Griesser France • Guess • Habitat • Hans et Associés • Hobie Cat • Ibernegocio • Impetus • Incanto Moda • JKR Consulting • Kathy Van Zeeland • Kusmi Tea • L'Erbolario • L'Occitane • Laboratoire Science et Nature • Laboratoires Body Nature • Lafuma • Lapeyre Optique • Le Tanneur • Léa Nature • Les Lolitas • Lido • Linedata • Linvosges • Lollipops • Louis Pion • Lovable • Luxair • Man In Italy • Marese • Mca Ingénierie • Médicis • Meunier et Associés • Moa • Modus Profumerie • Moulin de la Brague • Naf Naf • Nouvelle Expertise Groupe • Ollandini • Optissimo • Orco • Oxbow • Past Times • Patry • Paul & Joe • Pedradura • Perroton • Planet Indigo • Premier Monde • Quiksilver • Groupe REALITES • Résinence • RSM DBA • Sakata Vegetables Europe • Salsa • Saria Technologies • SGEL • Sogeca • Sogrape • Solola • Groupe Soufflet • STI Plastics • STVA • Teddy Smith • Téléphones Le Las • The Phone House • Torini • Touax • UMR • V.C.M • Victoria Garden • Yacht Club de Monaco • Zama Germano • Groupe Zannier •





**Siège Social:** Cegid Group - 52 quai Paul Sédallian - 69279 Lyon Cedex 09  
**Tél.** 0 811 884 888 (coût d'un appel local) - **Site web:** [www.cegid.fr](http://www.cegid.fr)  
New York, Barcelone, Madrid, Milan, Londres, Casablanca, Shenzhen, Shanghai, Tokyo