

Ensemble,
développons
une relation
de partenariat



FORTE

La certification Cegid Partenaire

Le programme de certification comprend une étape de formation préalable sur les modules de la solution Cegid sélectionnée (Cegid Business Line, QuadraEntreprise, Cegid Business...). Vous avez ainsi la garantie de suivre un cursus adapté et structuré pour devenir autonome. Libre à vous de choisir les domaines de compétences parmi nos offres génériques mais également sur certaines solutions métiers.



À l'issue du cursus de certification, vous devenez centre de compétences Cegid Partenaire et pouvez ainsi assumer pleinement la commercialisation, le paramétrage, la formation et l'assistance téléphonique auprès de vos clients.

Appartenir
au réseau
de Cegid
Partenaires
c'est :

Le réseau de Cegid Partenaires, un axe stratégique du groupe Cegid

Initialement connue pour ses offres métiers telles que celles dédiées à la profession Comptable Libérale ou les entreprises de la Mode, Cegid a développé depuis le début des années 2000 des gammes de solutions de gestion intégrées qui répondent respectivement aux attentes des TPE et des PME/PMI.

Dès 2003, Cegid adopte une stratégie de distribution indirecte en confiant la distribution et la mise en œuvre de ses solutions de gestion génériques à un réseau de partenaires à valeur ajoutée.

- ▶ Bénéficier de la pérennité et de la notoriété du groupe Cegid auprès des entreprises. Avec plus de 80 000 clients, Cegid est devenu un acteur incontournable sur le marché des solutions de gestion.
- ▶ Disposer d'une solution innovante tant au plan fonctionnel que technologique.
- ▶ Augmenter sa valeur ajoutée avec la possibilité de déployer des prestations de conseil, de formation, d'intégration, d'assistance...
- ▶ Développer son activité au moyen d'outils marketing et commerciaux spécifiques.
- ▶ Bénéficier d'un dispositif actif de support technique et d'assistance.
- ▶ Se différencier en intégrant un réseau sélectif et limité de partenaires.

Cegid en bref

1^{er} éditeur français de solutions de gestion
CA 2008 : **248,5 M€**
2000 collaborateurs
Un réseau de **65** Cegid Partenaires
représentant **140 cabinets** d'expertise
comptable

Accélérez
votre développement
et **différenciez-vous**
avec les offres du groupe Cegid

Devenez Cegid Partenaire !



Cegid Group - Marketing Ventes indirectes
52 quai Paul Sédallian - 69 279 Lyon CEDEX 09
Tél. 04 26 29 50 00 - cegidpartenaire@cegid.fr



De plus en plus
de cabinets réalisent
l'informatisation de leurs clients...

► **Et vous ?**

Ces dernières années, votre profession a considérablement évolué et vous impose de développer de nouveaux services pour vous différencier. Accompagner l'informatisation de vos clients représente un service fondamentalement complémentaire aux missions traditionnelles de l'expertise comptable.

Avez-vous déjà pensé à développer une activité d'intégration d'outils de gestion pour fidéliser et capter de nouveaux clients ?

Le groupe Cegid vous propose de rejoindre son réseau Cegid Partenaires et vous accompagne pour vous permettre de proposer de nouveaux services à valeur ajoutée à vos clients.

5 raisons de devenir Cegid Partenaire

- ▶ Vous êtes l'interlocuteur privilégié des TPE et des PME et personne ne connaît aussi bien vos clients que vous.
- ▶ Vous avez un savoir-faire majeur dans la gestion des entreprises et des ressources internes capables de conseiller et former vos clients.
- ▶ Vous avez un service informatique et des compétences fortes qui maîtrisent déjà les outils de gestion du groupe Cegid.
- ▶ En homogénéisant l'équipement informatique de vos clients, vous augmentez les gains de productivité du cabinet :
 - Vous facilitez la mission des collaborateurs grâce aux échanges simplifiés entre l'entreprise cliente et l'outil de production du cabinet
 - Vous garanzissez la fiabilité des informations exploitées
- ▶ Vous vous différenciez en effectuant des missions qui vont au-delà de l'accompagnement et proposez une mise en œuvre informatique simple et concrète qui correspond aux attentes de vos clients.

Le dispositif Cegid Partenaires

Un véritable soutien commercial et marketing

Des interlocuteurs dédiés ont pour mission de vous suivre et de vous accompagner dans vos démarches de vente et de vous transférer les compétences essentielles pour acquérir l'autonomie nécessaire.

Une partie de ce transfert de compétences commerciales s'appuie sur des outils d'aide à la vente disponibles sur le portail dédié aux Cegid Partenaires (présentations, plaquettes, auto-demos...).

De nombreux supports marketing (mailing, emailing...) sont également mis à votre disposition et vous permettent d'informer vos clients et prospects afin de constituer ou entretenir un portefeuille de projets.

Un accompagnement technique global

Pour la formation de vos équipes, un programme de formation école vous est proposé dans notre Université Partenaires. Ce programme comprend des sessions sur :

- ▶ l'installation des progiciels du groupe Cegid
- ▶ le paramétrage des différents modules
- ▶ la personnalisation d'états et de tableaux de bord

Des formations sur site peuvent également être proposées à la demande.

Un service d'assistance téléphonique prioritaire pour les Cegid Partenaires vous garantit le support et la réactivité nécessaires pour réussir vos déploiements.

Des conditions commerciales avantageuses

- ▶ Des prix d'achat dépendant de votre niveau de vente.
- ▶ Des revenus d'assistance récurrents garantissant la rentabilité et la pérennité de votre structure.
- ▶ Des commissions d'apporteurs d'affaires si vous transférez à Cegid des projets que vous ne pouvez traiter.

www.cegid.fr/cegidpartenaire