



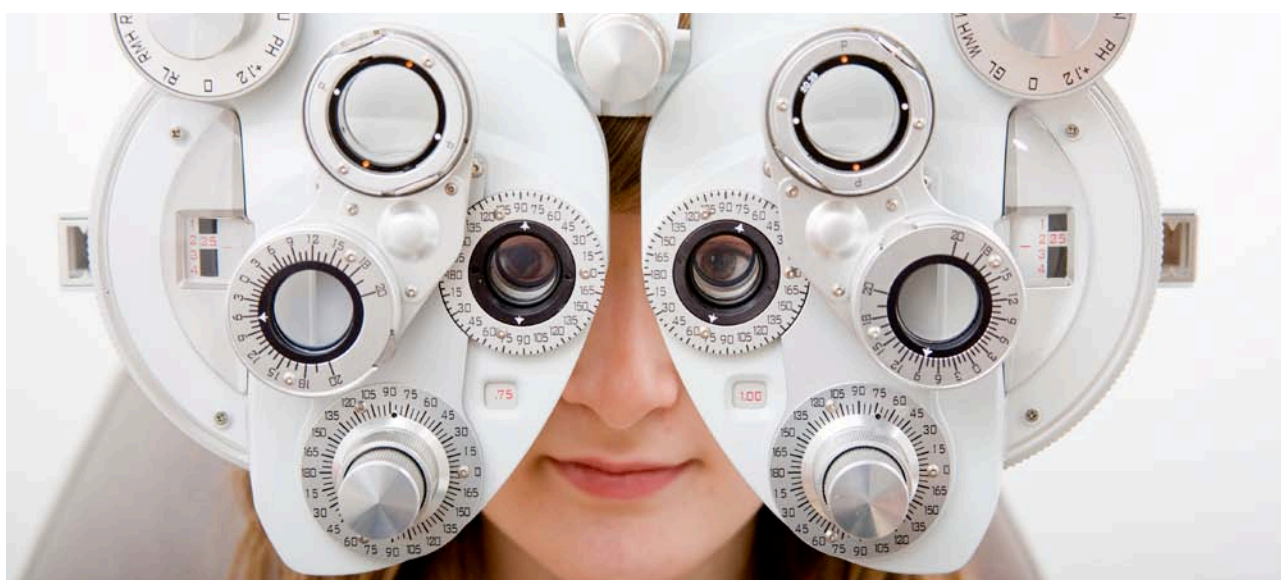
Client **SUCCESS**

Lapeyre Optique dope ses marges avec Cegid Business

Arnaud Lapeyre, directeur général du Groupe Lapeyre.



Avec l'ERP de Cegid, ce spécialiste de l'optique a su optimiser la gestion de ses stocks et améliorer ses marges. Il en profite désormais pour faire la traque au papier en dématérialisant la gestion fiscale de ses factures.



Créé en 1971 à Rouen, Lapeyre Optique est l'un des principaux distributeurs français de consommables et de matériels utilisés par les opticiens et par les fabricants d'articles de lunetterie. De la visserie aux plaquettes de nez, en passant par les pinces, colles, lunettes de lecture, les pupillomètres ou les machines à colorer les verres... plus de 6 000 références produits figurent aujourd'hui à son catalogue.

Un fidèle utilisateur des outils Cegid

« Nous vendons à tous les opticiens indépendants et à toutes les grandes chaînes d'optique françaises. Mais une très importante part de notre chiffre d'affaires est aujourd'hui réalisé à l'export », indique Arnaud Lapeyre, directeur général du Groupe Lapeyre.

Cette entreprise familiale fait confiance depuis plus de vingt ans aux solutions Cegid. « Nous avons démarré notre partenariat avec cet éditeur en acquérant un logiciel de comptabilité et une

petite gestion commerciale. Nous avons suivi les évolutions de ces produits en y ajoutant une gestion des immobilisations et un logiciel de paie. Aujourd'hui, la paie est externalisée chez un prestataire qui utilise également les solutions de Cegid. Mais la véritable évolution de notre système d'information a été opérée il y a deux ans lorsque nous avons migré notre gestion commerciale vers l'ERP Cegid Business », se souvient Arnaud Lapeyre.

Un ERP bien intégré dans l'organisation

En effet, pour faire face à l'augmentation de son activité, particulièrement à l'international, l'entreprise souhaitait se doter d'une nouvelle solution de gestion, à la fois puissante et paramétrable. « Nous voulions un logiciel très ouvert, pouvant s'adapter parfaitement à nos besoins. Nous recherchions également un outil qui nous permette de mieux approvisionner nos



Client **SUCCESS**

stocks et d'améliorer notre marge, et avec lequel nous pourrions analyser plus finement nos ventes et coller mieux ainsi aux besoins du marché », explique Arnaud Lapeyre.



En optant pour Cegid Business, ce manager avisé se félicite d'avoir trouvé un outil capable de s'intégrer parfaitement dans son organisation. « Les menus sont personnalisables à l'envi, et il est très facile de créer des raccourcis pour aller directement à l'essentiel en fonction des besoins. Tous les documents commerciaux (factures, bons de livraisons, etc...) peuvent être adaptés aux spécificités de chaque pays où nous sommes présents, grâce aux possibilités variées de paramétrage. Pour les fournisseurs, nous disposons en outre de courriers pré-établis qui sont envoyés automatiquement avec les commandes. Cela nous fait gagner un temps précieux dans nos relations commerciales ! ».

Des outils d'analyse pour gagner en réactivité

Grâce à l'intégration native de cubes décisionnels dans Cegid Business, l'entreprise est beaucoup plus réactive. « Tous nos services utilisent les statistiques croisées pour suivre l'évolution des ventes de nos 6000 références produits. Ces outils d'analyse nous aident à garder un stock équilibré, à optimiser les rotations de nos produits et à améliorer nos marges. En tant que donneur

d'ordre pour la fabrication de visserie, de plaquettes, ou de composants, nous pouvons mieux anticiper certaines demandes, prévenir les attentes du marché. Nous utilisons les tableaux de bord au niveau de la comptabilité pour identifier les retards de paiement et relancer nos clients ».

Diviser par dix les documents papier

Mais Lapeyre Optique ne compte pas s'arrêter en aussi bon chemin. « Notre ambition aujourd'hui est de diviser par dix la production et la circulation de documents papier dans l'entreprise. Nous étudions actuellement les solutions de GED présentes sur le marché. Et nous avons déjà intégré cette année un module EDI à Cegid Business, afin d'opérer une dématérialisation fiscale des factures que nous envoyons aux centrales d'achats. Nous avons dû revoir le paramétrage de nos fichiers articles et clients afin de nous adapter à la nouvelle norme Opto 33, adoptée par toutes les centrales avec lesquelles nous travaillons. Cette opération nous a demandé près d'une année de travail. Mais aujourd'hui, tous nos bons de commandes sont transformés automatiquement en factures et adressés en ligne aux clients. Vous imaginez le gain de temps ! », s'enthousiasme Arnaud Lapeyre. De fait, la facturation de fin de mois, qui nécessitait auparavant une semaine de travail, ne réclame plus aujourd'hui que quelques minutes !

Solutions Cegid

- Cegid Business Comptabilité
- Cegid Business Servantissimo
- Cegid Business Gestion Commerciale
- Cegid Business Paie & Rh

Lapeyre en bref :

Créée en 1971, cette société familiale distribue du matériel d'optique auprès des opticiens et des fabricants ou distributeurs de lunettes. Visseries, plaquettes de nez, lunettes de lecture, pinces, colles, mais aussi accessoires d'instruments optiques ou machines à colorer les verres figurent à son catalogue. Installée à Rouen (76), l'entreprise emploie 18 salariés et affiche un chiffre d'affaires 2008 de 3,6 millions d'euros, dont 40 % sont réalisés à l'export.

www.lapeyreoptique.com

Premier éditeur français de logiciels de gestion avec un chiffre d'affaires de 248,5 M€ en 2008, le groupe Cegid compte plus de 2000 collaborateurs et 350 000 utilisateurs tant en France qu'à l'étranger. Directement implanté à Paris, New-York, Barcelone, Madrid, Milan, Londres, Casablanca, Shenzhen, Tokyo et Singapour, Cegid s'appuie aussi sur des accords de distribution partout dans le monde, afin d'accompagner ses clients dans leur développement international.

Éditeur de solutions dédiées à la performance des entreprises et de leur développement, le groupe Cegid a fondé son savoir-faire sur des expertises « métier » (Retail, Industrie/Manufacturing, Hôtels-Restaurants-Traiteurs, Services, Négoce, Profession Comptable, Secteur Public) et « fonctionnelles » (Comptabilité et gestion des immobilisations, fiscalité, gestion financière et reporting, gestion des ressources humaines/paie). L'offre Cegid, également disponible en mode « on Demand » (SaaS), est adaptée aux entreprises et établissements publics de toutes tailles.

Avec des technologies qui s'intègrent naturellement et qui répondent aux enjeux métier des utilisateurs, Cegid donne une nouvelle dimension à l'informatique : la création de valeur pour l'entreprise et ceux qui contribuent à son développement.

Cegid - 0309